

《プレミアム 1,000 社の会》

第26回 セミナー開催のご案内

「オンライン販路開拓力強化セミナー」

～With コロナ時代においても着実に販路拡大を進めるための極意～

営業の仕事は、今後もなくなることはないでしょう。しかし昨今の社会情勢の変化から、お客様先に出向くことなく、セールス活動する必要性が高まっています。

このような環境の中で、デジタルツールを最大限活用した非訪問型のアプローチ方法について、専門家がわかりやすく説明いたします。デジタルツールを活用し、面談におけるコミュニケーション力を高めるべく、オンラインならではの効果的な面談スキルの向上力を図ります。

今回のセミナーは、(公財)石川県産業創出支援機構主催のセミナーに参加、自社にてオンライン(zoom)での開催となります。(お手持ちのパソコンかスマートフォンに「zoom」のアプリをダウンロードする必要があります。)開催日時は、下記のとおりです。参加ご希望の会員様は、参加申込書に日時をご選択の上、事業先支援部へFAX、もしくは各支店へお申込みください。QRコードからのお申込みもできます。**参加人数に限りがありますので、早期申込みをお待ちしております。**

記

A

1. 開催日時 令和2年11月4日(水) 午後1時30分～3時
2. 参加募集人数 30名程度 (先着順)
3. 参加費 無料
4. 講師 井口 和之 氏 (株式会社ビーコンラーニングサービス
コンサルタント&セールス部 リーダー)

B

1. 開催日時 令和2年11月20日(金) 午前10時～11時30分
2. 参加募集人数 30名程度 (先着順)
3. 参加費 無料
4. 講師 井口 和之 氏 (株式会社ビーコンラーニングサービス
コンサルタント&セールス部 リーダー)

※ご不明な点がございましたら各支店もしくは事業先支援部までお問い合わせください。

はくさん信用金庫 事業先支援部 TEL 076 (233) 1136
FAX 076 (263) 4422

《参加申込書》

はくさん信用金庫

(お申込店

支店)

企業名	
参加者名	
電話番号	
E-mail	



メールでの申込はこちらから

お申し込み後、セミナー開催日前日までに、詳細（当日の ZOOM ID など）のご案内を、いただいたメールアドレスにお送りいたします。

※ 下記の A. B. に○をつけてください。

A. 令和2年11月4日（水） 午後1時30分～3時

B. 令和2年11月20日（金） 午前10時～11時30分

【事前アンケートのお願い】

①オンライン商談の経験度合い

- 全く使用経験はない
- 数回使用したことがある
- 日常的に使用している

②ISICOメルマガ配信に関して

- ISICOメルマガ（セミナー・補助金等情報）登録を希望します

※ご記入後、事業先支援部へFAXもしくは各支店へお申し込み下さい。

※ご記入いただいた個人情報は、今回のセミナーに係る運営のみに使用させていただきます。

締切 10月2日（金）